



En investering med kort tilbakebetalingstid

Det svenske høvleriet Varberg Timber får levert Luja Bioolie i tillegg til vedlikehold og reparasjon av tre båndsa-ger. Samarbeidet ble startet på bakgrunn av en rekke anbefalinger.



Mikael Persson har vært produksjons-sjef hos Varberg Timber i ca 10 år. Før det var han ansatt i produksjonen, og dette gjør at han kjenner det svenske høvleriet fra flere vinkler. Han ser på jobben sin som en utfordring, og har mange baller i luften samtidig. En av disse ballene er høvleriets båndsa-ger, og her har han valgt Luja som samar-beids- og sparringspartner.

Siden 2005 har Luja utført vedlikehold og reparasjonene av høvleriets bånd-sa-ger, og senere har man også begynt å bruke Luja Bioolie. Produksjonssjefen er veldig fornøyd med Luja.

-Samarbeidet har gitt oss bedre snitt-flater, og sa-ger som kjører optimalt og er mer driftsikre enn tidligere, fortel-ler han.

Han mener at Lujas styrke er en bren-nende interesse for jobben og båndsa-ger generelt sett, kombinert med et stort ønske om å hjelpe kundene til å få en mer effektiv produksjon.

Mikael Persson er i hvertfall ikke i tvil om at forventningene hans til samar-beidet har blitt innfridd.

” Investeringene vi har gjort i Luja har tjent seg inn på meget kort tid. Vi har fått mere pre-sise produkter fra sa-ger og på den måte en bedre utnyttelse av råvarene, finere overflater og båndsa-gerne våre fungerer generelt bare bedre, sier han.

Det startet med anbefalinger

Mikael Persson hadde på forhånd høye forventninger til samarbeidet siden han hadde fått Luja anbefalt av flere andre i bransjen.

Han håpet på et godt samarbeide, en god support og en velfungerende ser-vice.

-Og akkurat sånn ble det, fastslår han. På grunn av dette leter Mikael Persson ikke etter en ny leverandør.

-Luja utfører en virkelig god jobb på båndsa-gerne våre og det er ikke noe jeg ønsker skal være annerledes. Søren Luja skal bare fortsette å jobbe som han gjør, sier Mikael Persson.

Han vil også anbefale båndsa-gerespe-sialisten sin videre til andre.

-Jeg er veldig fornøyd med samarbei-det vårt og vil gjerne anbefale Luja videre til andre i trebransjen. Luja gjør en god jobb og er god på optimering av båndsa-gerne.



” Investeringene vi har gjort i Luja har tjent seg inn på meget kort tid. Vi har fått mere presise produkter fra sagen og på den måte en bedre utnyttelse av råvarene, finere overflater og båndsagene våre fungerer generelt bare bedre, sier han.

Produksjonssjef Mikael Persson



FAKTA

Varberg Timber er et svensk familieeid høvleri med ca 45 ansatte.

Høvleriet har vært på private hender siden 1950, og firmaet er delt opp i to deler: Høvleri & takkonstruksjoner i tillegg til trelasthandel.

Varberg Timber produserer blant

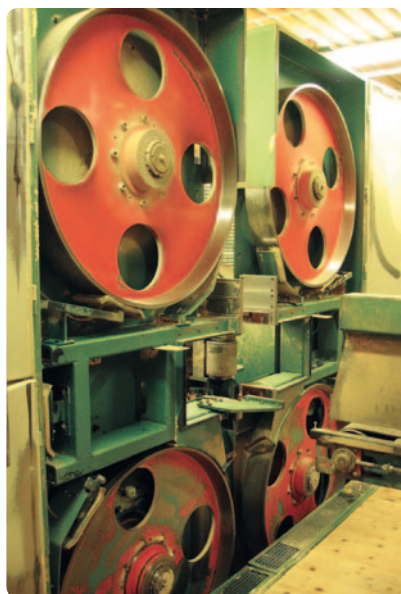
annet paneler, gulv, takstoler og impregnerte produkter.

Årlig omsetning er på ca 200 millioner svenske kroner, og noen av de store markedene er Sverige, Norge og Danmark. I tillegg til dette har Varberg Timber også eksport til Japan og andre deler av Europa. Siden 2011

har høvleriet hatt Sveriges mest moderne impregneringsanlegg med en kapasitet på 65 000 m³ med en manns bemanning.



VARBERG TIMBER



Dette gjorde Luja A/S

Varberg Timber har to Waco BKL Single-sager og en Waco BKW Twin-sag som Luja har vedlikeholdt gjennom mange år.

I første omgang har vi bombert hjulene, bygget om bladstyringen og opprettet linjene på sagen. Vi har i løpet av flere år gjort mindre ombygginger og renoveringer av blant annet framtrekket.

I løpet av dette samarbeidet har vi fått lov til at teste idéer på den store sagen i samarbeide med folkene i firmaet, noe som har gitt en stor mulighet for å forbedre og utvikle driften.