



For godt til å være sant

Det norske høvleriet Stangeskovene trodde ikke helt på at Luja kunne levere det de lovet, men det kunne de. Det er nå stor tilfredshet siden Luja har fått levere en rekke oppgraderinger og løsninger til høvleriet.



Luja har fullstendig totalrenovert en sag og det danske firmaet har også levert et nytt framdriftsanlegg, elstyring, Luja Bioolje og flere andre produkter til høvleriet.

Supergodt samarbeide

I tillegg til den økte hastigheten har Lars Bønøgård også opplevd andre fordeler med samarbeidet.

Hvis du har en båndsag, har du sannsynligvis gagn av et samarbeide med Luja.

Dette sier Lars Bønøgård fra det norske høvleriet Stangeskovene, Bjørnstad Bruk. Lars er teknisk leder på høvleriet og han er veldig tilfreds med de forskjellige oppgraderinger og produkter Luja har levert. Samarbeidet startet i 2008.

Lars Bønøgård var ellers litt skeptisk i starten. Han var nervøs for om Luja kunne levere det de lovet, blant annet den vesentlige forbedringen i fremdriftshastigheten.

– Men jeg har ikke hatt noen problemer med sagen siden, det er nesten for godt til å være sant, erkjenner han.

– Det er tydelig at det Søren Luja sier er sant. Han vet hva han snakker om, sier Lars Bønøgård.

Økte hastigheter

Stangeskovene fikk Luja anbefalt av en av leverandørene sine og fikk på den måten kontakt til det danske firmaet.

–Luja er veldig direkte og veldig profesjonelle. Søren Luja sier rett ut hva han kan tilby, og det høres først litt overdrevent ut. Jeg var litt skeptisk til om han kunne levere varene når han fortalte at han kunne øke hastigheten på sagen så mye som han sa.

– Men det viste seg å stemme på en prikk, og sagene kjører nå med 68 m/minuttet. Han holdt virkelig det han lovte. Det har virkelig vært supert!

” Jeg trodde virkelig ikke at båndsagen vår kunne kjøre så godt. Jeg har tidligere hatt problemer med at sagbladet svinger, men alle problemene med båndsagen er borte nå, sier han.

–Det er ingen tvil om at alle forventninger mine til samarbeidet med Luja er innfridde. Det har vært et supergodt samarbeide, og jeg kan faktisk ikke forlange mer enn det.

” Søren Luja sier rett ut hva han kan tilby, og det høres først litt overdrevent ut. Jeg var litt skeptisk til om han kunne levere varene når han fortalte at han kunne øke hastigheten på sagen så mye som han sa. – Men det viste seg å stemme på en prikk, og sagene kjører nå med 68 m/minuttet. Han holdt virkelig det han lovte. Det har virkelig vært supert!

Lars Bønøgård, teknisk leder



FAKTA

Stangeskovene produserer byggevarer i høy kvalitet til profesjonelle bedriftskunder i midt-, sør- og østnorge.

Råmaterialene (gran og furu) er hentet fra de beste skogsområdene i Norge og Sverige.

Bedriften ble grunnlagt i 1899 av Niels Anker Stang, men familien hadde allerede i mange hundre år tidligere vært tilknyttet skogsbruk og handel med tre i området, før de forskjellige aktivitetene ble samlet i et selskap.

Allerede i begynnelsen hadde Niels Anker Stang et langsiktig perspektiv på både skogspolitikk og personalestrategi, og den tankegangen har senere generasjoner og ledere i selskapet holdt fast på.

I dag omfatter selskapet alt fra skogsbruk til eiendom, sagbruk, høvleri og trelasthandel.



Stangeskovene AS

Dette gjorde Luja A/S

Hos Stangeskovene har Luja oppgradert og bygget om en Canali TB1100 Twin på stedet.

Vi har bl.a. skiftet lagrene, bombert hjulene, bygget ny bladstyring, montert nytt smøre/skrapesystem og oljedosering. Fremføringsanlegget er byttet ut, bladspenningen er forandret, det er satt el-drift på posisjoneringen og vi har levert ny el-styring til sagen.

Luja har stått for hovedentreprisen og igangsetting.